



WellyLabs

vellum zone

The Evolution of Wellness Hospitality

İyi yaşam deneyimleri sunan otel konsepti.

Welly labs, Sağlık ve İyi Yaşamın Geleceğini Tasarlayan Venture Stüdyosu

Mobil uygulamalar geliştiren bir teknoloji merkezi,
İyi yaşam deneyimleri sunan otel konsepti,
Yenilikçi bakım ürünleri üreten bir marka.

 WellyLabs

Ekibimiz

Yenilikçi mimari yaratma tutkusuna sahip ödüllü bir multidisiplineriz. Daha güzel bir dünya yaratmak için işletmeler ve insanlarla birlikte çalışıyoruz.



Nevşah Karamahmet

Managing Partner and Board Member

Nevşah Karamahmet, Breath Hub ve Nevşah Institute'un kurucusu, Breath Coaching Federation'ın başkanı ve davranış bilimleri alanında uzman bir girişimcidir. 20 yılı aşkın deneyimiyle, nefes ve düşünme alışkanlıkları konusunda küresel çapta bir otorite olarak tanınmaktadır. HSBC, ING Bank, Pfizer ve Vodafone gibi ünlü markalarla ve tanınmış kişilerle çalışmıştır.



Buğrahan Bayat

Managing Partner and Board Member

Buğrahan Bayat, yapay zeka (AI) ve artırılmış gerçeklik (AR) alanlarında uzmanlaşmış bir teknoloji girişimcisidir. PulpoAR'ın kurucu ortağı ve CTO'su olarak, 2022 yılında şirketin The Glimpse Group tarafından satın alınmasını yönetti. Daha sonra sağlık teknolojisi girişimlerine yatırım yaptı ve 2024 yılında Welly Labs'i kurdu. Öncesinde, Visioninteractive ve Baykar Global'de CTO olarak görev aldı ve ödüllü bir tıbbi cihaz geliştiren WalkXS Robotics'in kurucu ortaklarından biri oldu.



Onur Candan

Managing Partner and Board Member

Onur Candan, artırılmış gerçeklik (AR) ve global satış alanında uzmanlaşmış bir girişimcidir. PulpoAR'ın kurucu ortağı olarak, 2022 yılında şirketin The Glimpse Group tarafından satın alınmasını yönetti. 25'ten fazla ülkede edindiği deneyimle, küresel satış ve iş geliştirme süreçlerini yönetti. 2024 yılında Welly Labs'in kurucu ortaklarından biri oldu ve Breath Hub App ile PulpoLabs'e yatırım yaptı. Daha önce, Visioninteractive'in Kurucusu ve CEO'su olarak 1,5 milyon dolarlık yatırım sağlamıştır.



Alemşah Öztürk

Partner and Growth

Alemşah, 2007 yılında 4129Grey'i kurmuş, 2010 yılında WPP'ye satmış ve Ogilvy İstanbul'da 200 çalışana liderlik etmiştir. Seri girişimci, melek yatırımcı ve mentor olarak, ilk ajansını 19 yaşında kurmuştur. Grupanya, Colendi, Spintop Network, Heroes Chained ve Good Factor Co'nun kurucu ortaklarındandır ve Insider, Wooshi, Faveo ve Crave gibi girişimlere yatırım yapmıştır. Aranan bir keynote konuşmacısı olan Alemşah, 340 bin Twitter ve 20 bin LinkedIn takipçisine sahiptir.



Elif Boyner

Partner and Growth

Live Well App'in kurucusu: Sağlıklı yaşam odaklı bir dijital platform. Boyner Grup Yönetim Kurulu Üyesi: Türkiye'nin önde gelen perakende şirketlerinden biri. Ayrıca, Parsons School of Design - The New School mezunu ve İstanbul'un spor camiasını bir araya getiren bir platform olan SWEATers'in kurucusu: SWEATers HUB: Koşu ve bisiklet toplulukları için kaliteli dolaplar, duşlar, kahve ve yiyecek sunan bir buluşma noktası. SWEAT FEST: İstanbul'un ilk ve en büyük spor festivali. SWEATers Uygulaması: Çevrimdışı spor aktivitelerini ve üyelikleri takip eden 65.000 üyeli bir mobil uygulama Spor, sağlıklı yaşam ve perakende alanlarında etkili bir girişimci.

Danışma Kurulu

Yenilikçi mimari yaratma tutkusuna sahip ödüllü bir multidisiplineriz. Daha güzel bir dünya yaratmak için işletmeler ve insanlarla birlikte çalışıyoruz.



Serkan Ünal

Finance Consultant & Shareholder at WellyLabs

Serkan Ünal, 14 yıl Garanti BBVA Ödeme Sistemleri Bölge Müdürü ve 10 yıl Şube Müdürü olarak görev yaptığı Garanti BBVA'da 30 yıllık deneyime sahip deneyimli bir finans profesyoneli. Kurumsal ve Yatırım Bankacılığı alanında güçlü bir geçmişe sahip olan Ünal, finansal yönetim, stratejik planlama ve risk değerlendirme konularında kapsamlı bir uzmanlığa sahiptir. ODTÜ İstatistik Bölümü'nden lisans ve Ege Üniversitesi Para ve Bankacılık Bölümü'nden yüksek lisans derecesine sahiptir. Kariyeri boyunca büyük ölçekli bankacılık operasyonlarına liderlik etmiş, sürdürülebilir büyüme sağlamış ve güçlü kurumsal ilişkiler geliştirmiştir. Şu anda WellyLabs'ta Finans Danışmanı ve Hissedar olarak görev yapmakta ve uzmanlığını finansal strateji ve iş büyümesine katkıda bulunmaktadır.



Çetin Amato

Founder at Botano Wellbeing Loyalty Platform & Botano Shop,
Board Member at Gazi Hospital(Izmir)

Botano Wellbeing Loyalty Platform & Botano Shop Kurucusu ve Gazi Hastanesi (İzmir) Yönetim Kurulu Üyesi. Şu anda Supply Caddy'de Küresel Tedarik Zinciri Başkan Yardımcısı olarak görev yapmaktadır. Baruch College'dan MBA derecesine sahiptir. Tedarik zinciri yönetimi, sağlık hizmetleri ve e-ticaret alanlarında deneyimli lider.



Jason Calacanis

Entrepreneur, Angel Investor, and Podcaster.

Amerikalı girişimci, melek yatırımcı ve podcaster. Weblogs, Inc. şirketini kurdu, daha sonra AOL'ye satıldı. Uber, Robinhood, Calm ve diğer büyük girişimlerin ilk yatırımcısı. This Week in Startups ve All-In podcast'lerinin sunucusu. Inside.com ve Mahalo gibi girişimlere liderlik etti. Twitter'ın 2022'deki dönüşümünde Elon Musk'a yardımcı oldu. Teknoloji ve yatırım alanında önemli bir figür.

✦ WellyLabs

Vellum Zone, wellness turizmi pazarında premium bir butik sağlık ve yaşam oteli deneyimi sunmayı hedefliyor. Yatırımcılarımıza, mülk güvenceli yatırım, temettü kazancı ve şirket ortaklığına bağlı değer artışı sağlayan üç aşamalı kazanç modeli sunuyoruz. Bu model, güvenli bir başlangıç ve yüksek kazanç potansiyeli sunarak yatırımcılarımıza sürdürülebilir bir değer yaratma fırsatı tanır.

vellum zone by WellyLabs

Ege'nin kadim ruhunu taşıyan Urla Yağcılar'ın, zeytin ağaçları, üzüm bağları ve toprağın bereketli fısıltılarıyla dolu atmosferinde yükselen Vellum Zone, sıradan bir otel olmanın çok ötesinde bir deneyim sunuyor. Bu coğrafyanın doğal ritmi, tarih boyunca şifa, bilgelik ve dengeli yaşamın beşiği olmuştur. Şimdi, "The Evolution of Wellness Hospitality" vizyonu ile Vellum Zone, bu kadim mirası modern dünya insanının ihtiyaçlarına cevap veren, spiritüel ve teknolojik bir deneyime dönüştürüyor.

Burada, güneşin ilk ışıklarıyla canlanan bağlar, zeytin ağaçlarının dingin gölgesi ve kıyılara vuran esintiler, beden, zihin ve ruhun bütünleştiği bir sahne oluşturuyor. Vellum Zone'un temelinde, Urla Yağcılar'ın doğal zenginlikleri ve geleneksel Ege misafirperverliği yatıyor. Sadece lüks odalar, gurme detoks menüleri veya uzman rehberliğindeki seanslar değil; her ayrıntı, misafirlerimizin kendilerini yeniden keşfetmesi, içsel gücünü ortaya çıkarması ve yaşam enerjisini tazelemesi için tasarlandı.

vellum zone by WellyLabs

Bu mekân, sağlığın ve huzurun geleceğine açılan bir kapı: Ekolojik sŸrdŸrŸlebilirlik, akıllı teknoloji, kişiselleştirilmiş sağlıklı yaşam programları ve kadim ōđretilerin harmanlandığı bir laboratuvar. Vellum Zone'da, Ege'nin saf doğasıyla yŸksek standartlı konaklama hizmetleri; bilimle, sanatla ve spiritŸel yaklaşımlarla iç içe geçiyor. Her bir konaklama, sadece rahatlamak değil, içsel dŸnŸřŸmŸn kapılarını aralamak demek.

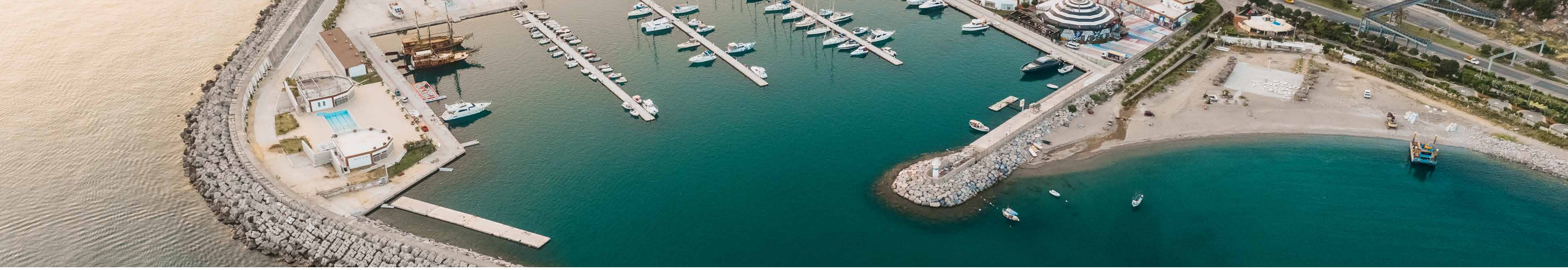
Urla Yağcılar'ın benzersiz dokusu, Vellum Zone'un ruhuna işlerken; biz, bu bŸyŸlŸ toprakların kadim titreşimlerini alıyor ve onları geleceğin wellness deneyimine dŸnŸřtŸrŸyoruz. Burada zaman farklı akar, nefes derinleşir, zihin dinginleşir. Misafirlerimiz, dŸnyaya daha gŸçlŸ, daha parlak ve daha bilinçli bir Şekilde geri dŸner.

Vellum Zone, Urla Yağcılar'ın kalbinde, wellness ve konaklamanın klasik tanımlarını aşıyor. Bu toprakların doğurgan enerjisini, ilham veren doğal gŸzelliklerini ve kusursuz hizmet anlayışını bir araya getiriyor. ŸnkŸ biz, sağlıklı yaşamın, konforun ve spiritŸel bilincin geleceğini birlikte yaratıyoruz. Burada, geğmişin bilgeliği ve geleceğin vizyonu, kendinizi yeniden inşa etmeniz için sıra dışı bir sahne sunuyor.

vellum zone

by ✨ WellyLabs

Açılış Tarihi **Mart - Haziran 2026**



Vellum Zone;

Doğal Güzellikler

Burada, güneşin ilk ışıklarıyla canlanan bağlar, zeytin ağaçlarının dingin gölgesi ve kıyılara vuran esintiler, beden, zihnin ve ruhun bütünleştiği bir sahne oluşturuyor.

Vellum Zone'un Temeli

Urla Yağcılar'ın doğal zenginlikleri ve geleneksel Ege misafirperverliği yatıyor. Sadece lüks odalar, gurme detoks menüleri veya uzman rehberliğindeki seanslar değil; her ayrıntı, misafirlerimizin kendilerini yeniden keşfetmesi, içsel gücünü ortaya çıkarması ve yaşam enerjisini tazelemesi için tasarlandı.

Sağlık ve Huzurun Geleceği, Urla Yağcılar'ın Benzersiz Dokusu



Ekolojik
Sürdürülebilirlik



Kişiselleştirilmiş
Sağlıklı Yaşam



Akıllı Teknoloji



Kadim Öğretiler

Bu mekân, sağlığın ve huzurun geleceğine açılan bir kapı: Ekolojik sürdürülebilirlik, akıllı teknoloji, kişiselleştirilmiş sağlıklı yaşam programları ve kadim öğretilerin harmanlandığı bir laboratuvar.

Vellum Zone'da, Ege'nin saf doğasıyla yüksek standartlı konaklama hizmetleri; bilimle, sanatla ve spiritüel yaklaşımlarla iç içe geçiyor. Her bir konaklama, sadece rahatlamak değil, içsel dönüşümün kapılarını aralamak demek.



Wellness ve Konaklamanın Ötesinde



Vellum Zone, Urla Yağcılar'ın kalbinde, wellness ve konaklamanın klasik tanımlarını aşıyor.

Bu toprakların doğurgan enerjisini, ilham veren doğal güzelliklerini ve kusursuz hizmet anlayışını bir araya getiriyor. Çünkü biz, sağlıklı yaşamın, konforun ve spiritüel bilincin geleceğini birlikte yaratıyoruz. Burada, geçmişin bilgeliğini ve geleceğin vizyonu, kendinizi yeniden inşa etmeniz için sıra dışı bir sahne sunuyor.

Vellum Zone'da Neler Olacak?



**Fiziksel ve Zihinsel
Aktiviteler**



**Spa ve Terapi
Hizmetleri**



**Beslenme ve Doğa
Aktiviteleri**



**Özel Terapi
Odaları**

Proje Özeti



Çok Katmanlı Kazanç Modeli

Wellylabs Wellness Center, yatırımcılara tek boyutlu değil, çok katmanlı bir kazanç modeli sunar.



Marka Değeri Büyümü

Marka değerinin büyümesine ortak olun.



Gayrimenkul Değer Artışı

Gayrimenkulün uzun vadeli değer artışına ortak olun.



Otel İşletme Karı

Otel işletmesinin karına ortak olun.

Neden Şimdi Yatırım Yapmalısınız?



Wellness Turizminin Global Patlaması

2020 sonrası dönemde wellness turizmi 4,8 trilyon doları aşan bir pazara evrildi. Bu trend kalıcı ve hızlanarak büyüyor.



Niş Konumlandırma ve Farklılaşma

Paket bazlı modelimiz ile standart oda satışının ötesine geçiyoruz. Misafirler, tamamen kişiye özel programlar satın alıyorlar.



Yüksek Kar Marjı ve Müşteri Sadakati

Premium fiyatlama gücü ve tekrarlı müşteri sadakati ile yüksek kâr marjı elde ediyoruz.



Pazar ve Rekabet Avantajı

Wellness Trendlerinin Katalizörü:

Post-pandemi dünyada insanlar bedensel ve zihinsel sağlığa daha çok yatırım yapıyor. “Travel with Purpose” felsefesi güç kazanırken, dijital detoks, sağlıklı beslenme ve kişiselleştirilmiş terapiler arayışı artıyor.

Farklılaşan Değer Önerisi:

Ege’de pek çok butik otel bulabilirsiniz, ancak bunlar genelde sadece şirin konaklama yerleri. Welly Labs, uzman danışmanlar, kişiye özel programlar, paket bazlı satış modeli ve entegre wellness konseptiyle gerçek anlamda bir “destination resort” niteliğinde. Standart otellerin sunamadığı derinlikte bir deneyim sunarak rekabette sıyrılıyoruz.

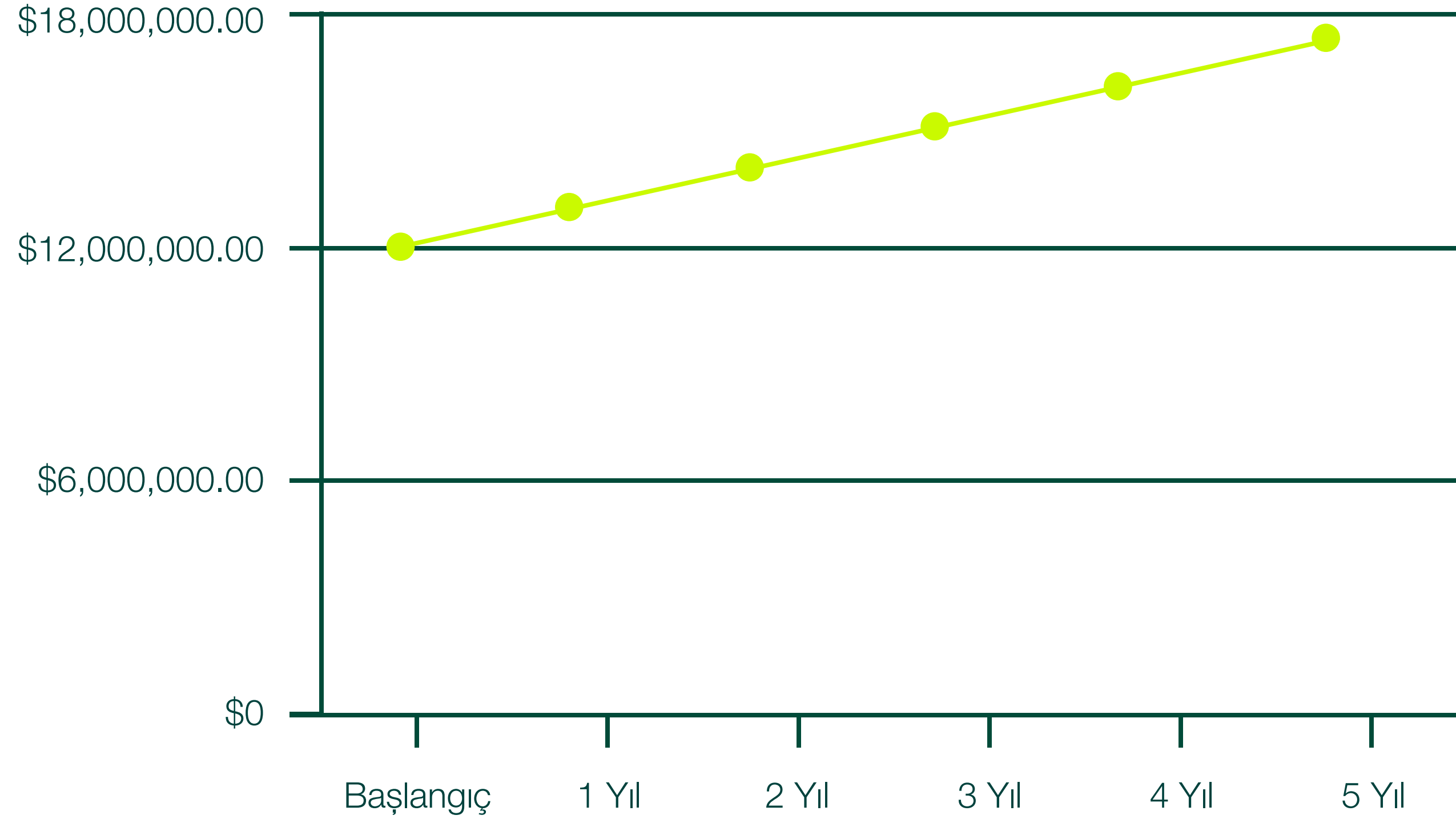
Finansal Avantajlar ve Çok Yönlü Getiri Modeli

Kâr Payı Getirisi:

Her bir yatırımcı yıllık olarak kar payı hak edişine sahip olacaktır. Kar payı dağıtımı yıllık olarak yapılacaktır. Yapılan ilk yatırımın yıllık kar payı hak edişiyile 5-7 yıl içerisinde yatırımcıya geri dönüşü planlanmaktadır.

*Faaliyet süresince yatırımcılar kar payı elde etmeye devam edeceklerdir.

Mülk Değeri Artışı



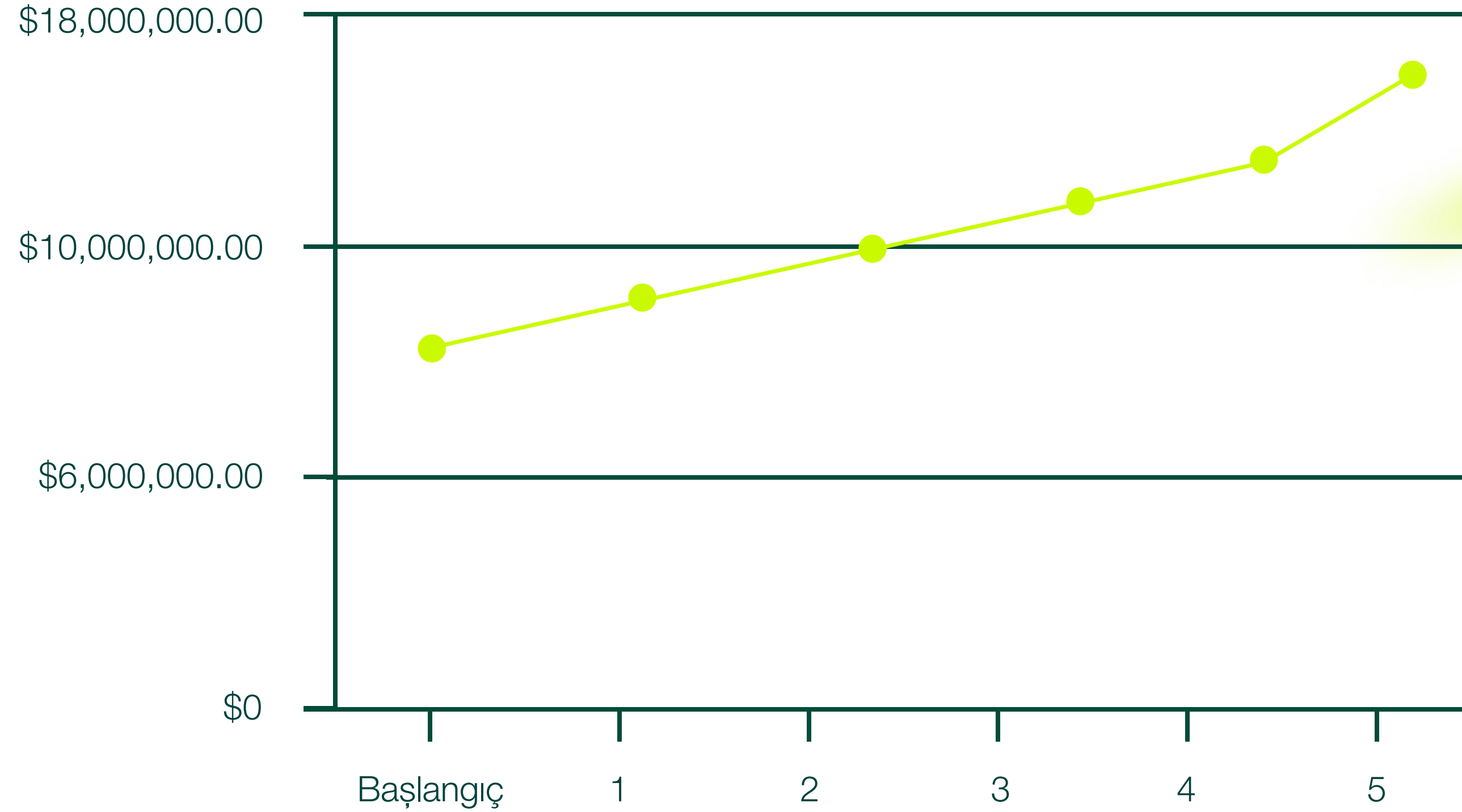
Başlangıç mülk değeri: 11,7M USD.

Yıllık %7,5 mülk değer artışı tahminiyle 5 yıl sonunda 16,76M USD.

Bu, enflasyona ve dalgalanmalara karşı güçlü bir koruma kalkanı sağlar.

Gayrimenkul değerlemesindeki bu artış, yatırımcının sermayesine doğal bir çarpan etkisi ekler.

Şirket/Marka Değerinin Yükselmesi



Başlangıç değerlemesi: 10M USD.

5 yıl sonunda: 16,1M USD (tahmini)

Büyüyen gelirler, artan marka bilinirliği, genişleyen iş ortaklıkları ve yeni servislerin eklenmesi ile hisselerinizin fiyatının da yükselmesi beklenir. Bu potansiyel çıkış stratejilerinde (halk arz, stratejik satış) yüksek getiri yaratabilir.

Tahmini Getiri Senaryoları (5-7 Yıl)

Yatırım Tutarı	5-7 Yıllık Toplam Tahmini Kar Payı Getirisi	Mülk Payı Tahmini Değeri (5-7 Yıl İçerisinde)	Şirket Payı Tahmini Değeri (5-7 Yıl)	Toplam Tahmini Potansiyel Değer (5-7 Yıl)
10.000 USD	9.280 USD	16.760 USD	16.100 USD	42.140 USD
50.000 USD	46.400 USD	83.800 USD	80.500 USD	210.700 USD
100.000 USD	92.800 USD	167.600 USD	161.000 USD	421.400 USD

***Mülk Payı Tahmini Değeri:** Otelin taşınmaz gayrimenkul değerinin yatırım tutarına oranıdır. Gayrimenkul değer artışıyla tahmini hesaplanmıştır.

***Şirket Payı Tahmini Değeri:** Vellum Zone marka değerinin yatırım tutarına oranıdır. Şirket değerlemesinin yıllara göre gelir artışıyla ve marka değerinin artışıyla, uluslararası değerleme standartları göz önüne alınarak tahmini hesaplanmıştır.

Yatırım Tutarının Öngörülen Geri Dönüş Süresi: 5-7 Yıl



Bu süre sonunda yapılan yatırımın tahmini toplam değeri tabloda öngörülmüştür.



Kâr payı dağıtımı yıllık olarak yapılacaktır.



Tahmini yatırımın 4.2 katı toplam potansiyel geri dönüş değeri hesaplanmıştır. (USD)

Franchise Büyüme Modeli ile Ölçülenebilirlik



Welly Labs Wellness Center, operasyonel verimlilik, marka standardizasyonu, müşteri memnuniyeti ve özgün paket satış modeli sayesinde, tek bir lokasyonda elde edilen başarının başka noktalara kolayca taşınabilmesini amaçlar.

Bu doğrultuda, ilerleyen yıllarda franchise büyüme modeli devreye alınarak markanın farklı coğrafyalara, hatta uluslararası pazarlara yayılması hedeflenmektedir.

Stratejik Ortaklıklar ve Büyüme



Sağlık Kuruluşları ve Uzman Ağları

Uluslararası spa-kurumları, yoga okulları, detoks uzmanları, diyetisyen platformlarıyla işbirliği



Kurumsal Müşteriler

Büyük şirketlere kurumsal wellness paketleri, yönetici eğitim kampları, dijital detoks haftaları



Dijital Üyelik Modeli

Uzaktan wellness danışmanlığı, online seminerler, sürekli müşterilere özel abonelik paketleri



1. Coğrafi Yayılım ve Marka Bilinirliği:

Tek bir lokasyonda kanıtlanmış iş modelini, standart operasyon prosedürleri ve hizmet kalitesi kriterlerini paketleyerek diğer yatırımcılara sunmak, markanın birkaç yıl içinde ulusal ve uluslararası düzeyde tanınan bir oyuncu haline gelmesini sağlar.



2. Düşük Sermaye ile Hızlı Büyüme:

Franchise modeli, her yeni lokasyon için şirketin büyük bir başlangıç sermayesi ayırma zorunluluğunu azaltır. Franchise alıcıları, Welly Labs sistemine belirli bir giriş bedeli, sürekli royalty ücretleri ve marka standartlarını karşılamak koşuluyla yatırım yapar. Bu sayede, işletme sermayesi şirketin büyüme hızını sınırlamaz.



3. Kültürel ve Pazar Dinamiklerine Uyum:

Farklı ülkelerde veya bölgelerde kurulacak franchise noktaları, yerel pazar dinamiklerine, kültürel beklentilere ve tüketici alışkanlıklarına hızlıca adapte olabilir. Bu esneklik, markanın global ölçekte rekabet etmesine ve farklı müşteri segmentlerine ulaşmasına yardımcı olur.



4. Bölgesel Uzmanlık ve Yatırımcı İlgisi:

Yerel franchise sahipleri, buldukları bölgenin turizm trendlerini, müşteri kitlesini, rekabet şartlarını ve tedarik zinciri imkânlarını yakından tanır. Bu sayede, her franchise nokta kendi koşullarına uygun stratejiler geliştirebilir, merkez operasyonun destekleyici rolüyle kalite standartları korunur.



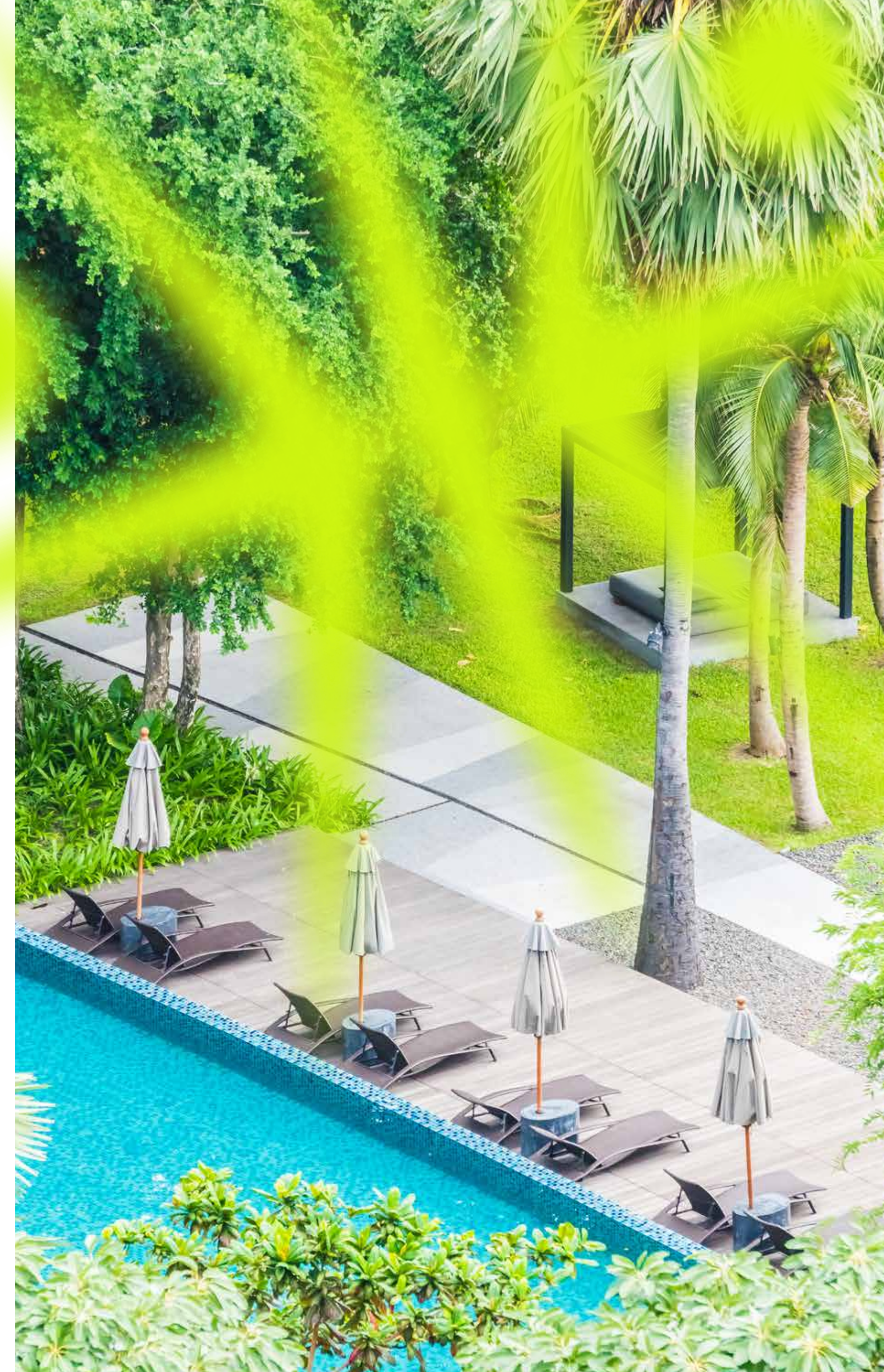
5. Devamlı Royalty Geliri ve Marka Değerinin Katlanması:

Merkezi yönetim, franchise lokasyonlarından aldığı giriş bedeli, aylık royalty ve pazarlama katkı payları ile istikrarlı ek gelir akışlarına sahip olur. Bu gelir kalemi, markanın finansal istikrarına katkı sağlarken şirket değerlemesini de üst noktalara taşır. Marka bilinirliği, her yeni açılan franchise noktasıyla katlanarak artar, bu da hem mevcut yatırımcılar hem de potansiyel yeni yatırımcılar için çekiciliği yükseltir.

Yatırımcılar İçin Faydalar:

- Hızlı değer artışı
- Geniş gelir kaynakları
- Artan global marka bilinirliği
- Uzun vadeli sermaye ve hisse değer kazancı

Franchise büyüme modeli, Welly Labs Wellness Center konseptini sürdürülebilir bir şekilde ölçeklendirmek için güçlü bir stratejik adımdır. Bu sayede, tek bir lokasyondaki operasyonel mükemmeliyet, güçlü marka imajı ve benzersiz konsept, dünyanın farklı bölgelerinde çoğaltılabilir. Bu yaklaşım, markanın uzun vadeli vizyonunu desteklerken yatırımcılar için de yüksek getiri potansiyeli ve sermaye değerini artırma fırsatı yaratır.



Risk Yönetimi ve Esneklik



Mevsimsellik

Paket içerikleri ve fiyatlama stratejileriyle düşük sezonlarda özel kampanyalar, atölye etkinlikleri, sanat-yoga kampları düzenlenir.



Ekonomik Dalgalanmalar

Uluslararası müşteri portföyü ve farklı pazar segmentlerine açılma (Orta Doğu, Avrupa, Rusya) ile gelir çeşitliliği sağlanır.



Operasyonel Mükemmellik

Eğitilmiş personel, standart operasyon prosedürleri, müşteri geri bildirim mekanizmaları ile kalite sürdürülebilirliği garanti altına alınır.

Risklerin Azaltılması ve Yatırım Güvencesi



Mülk Değerinin Koruyucu Rolü

11,7 milyon USD değerindeki mülk, yatırımın en büyük güvencesi



Reel Varlık Destekli Yatırım

Hisse payınızla orantılı olarak mülke de sahipsiniz



Ekonomik Dalgalanmalara Karşı Direnç

Turizm ve wellness odaklı gayrimenkul, uzun vadede istikrarlı talep



Çıkış Stratejilerinin Esnekliği

Farklı senaryolarla nakde dönme imkanı

*Yatırım sürecinde diğer birçok girişime kıyasla riskin minimize edildiği bir yapı kurulmuştur.

*Bu minimizasyonun temel dayanaklarından biri, yatırımın arkasında duran güçlü gayrimenkul değeridir.

Profesyonel Yönetim ve Girdi Çeşitliliği

Uzman Ekip

Deneyimli otel yöneticileri

Wellness uzmanları ve danışmanlar

Finansal analistler

Pazarlama ve marka yönetimi ekibi

Çeşitlendirilmiş Gelir Kaynakları

Konaklama gelirleri

Wellness paketleri ve programları

Spa ve terapi hizmetleri

Özel etkinlikler ve workshoplar

Dijital üyelikler ve online danışmanlık

Yatırımınızı Güvence Altına Alın

10.000\$

Minimum Yatırım Tutarı

10M\$

Şirket Değerlemesi

%25 - %30

**Tüm Yatırımcılara
Dağıtılacak Pay Yüzdesi**

Mülk Ortaklığı - Yatırımını Güvence Altına Al

Yatırımınız, otelin bulunduğu değerli mülke orantılı bir sahiplik sağlar. Gayrimenkulün uzun vadeli değer artışı, yatırımınızı ekonomik dalgalanmalara karşı korur. Yaptığınız yatırım oranı kadar sadece şirket hissesi değil, aynı oranda mülk hissesine sahip olursunuz.



Vellum Zone Şirket Ortaklığı

Wellness turizminin yükseldiği bir dönemde, özgün konseptiyle öne çıkan bir markaya ortak olma fırsatı. Gelirlerin artışı, marka bilinirliği ve büyüme stratejileri doğrultusunda şirket değerinin yükselmesi.

Kâr Payı Hakkı

Yıllık kârdan düzenli kâr payı ödemeleriyle pasif gelir imkanı. Uzun vadede işletme karlılığı arttıkça kâr payı getirilerinin de yükselmesi.





Çıkış Stratejileri ve Likidite İmkânları:

Welly Labs Wellness Center'a yaptığınız yatırım, uzun vadeli değer yaratma potansiyeli taşırken, aynı zamanda çeşitli çıkış ve likidite seçenekleriyle yatırımcılar için esneklik sağlar. Bu stratejiler, gerek orta vadede gerekse uzun vadede yatırımınızı nakde çevirmenize, kârınızı realize etmenize ve yatırım portföyünüzü yeniden şekillendirmenize imkân tanır.

3. Yıdan İtibaren Pay Devrine İmkân

- İlk 3 yıl projenin konsolidasyon, marka bilinirliği, müşteri tabanı oluşturma ve operasyonel verimliliği artırma dönemidir. Bu sürecin sonunda, yatırımcılar, ellerindeki hisseleri diledikleri takdirde diğer yatırımcılara veya üçüncü taraflara devredebilirler.
- Bu süreçte tesisin marka değeri, operasyonel kârlılığı ve mülk değeri artmış olacağı için, hisselerinize ilk yatırımdan daha yüksek bir değeri üzerinden alıcı bulmanız muhtemeldir.
- İç yatırımcılar arası ikincil piyasa veya proje yönetim ekibinin koordinasyonunda gerçekteşebilecek pay devriyle kolay bir şekilde nakde dönüş imkânı sağlanır. Böylece nakit ihtiyaçlarınıza veya stratejik portföy planlarınıza göre esnek hareket edebilirsiniz.

5-7 Yıl İçinde Stratejik ıkış Senaryoları

● İş modelinin olgunlaşması, marka bilinirliğinin artması, yüksek memnuniyet puanları ve tekrarlayan müşteri kitlesi oluşturulmasıyla 5-7 yıl içinde işletme tam anlamıyla “kurumsallaşmış” bir wellness markası haline gelecektir.

Bu aşamada iki güçlü çıkış seçeneği belirginleşir:

Halka Arz (IPO): Markanın bilinirliği, kârlılık istikrarı ve büyüme potansiyeli bir halka arz için uygun zemini hazırlar. Halka açılma, hisselerinize geniş bir yatırımcı tabanından talep yaratarak size cazip bir değer üzerinden çıkış yapma imkânı sunar.

Stratejik Yatırımcıya Satış: Sektörde var olan büyük bir wellness zinciri, uluslararası otel grubu veya fon, markanın sağlıklı finansal yapısını ve pazar konumunu görüp hisselerinizi toplu olarak satın almayı isteyebilir. Bu, hızlı ve premium bir değerlemeyle çıkış fırsatı sağlar.

Mülk Değerinin Sağladığı Esneklik

- Hisselerinizi satmak yerine projenin ilerleyen yıllarında mülkün stratejik olarak tümünün veya bir kısmının elden çıkarılması da gündeme gelebilir. Değerini istikrarlı bir şekilde artıran mülk, yatırımcılara herhangi bir aşamada kârlı bir çıkış kapısı sunmak.
- Gayrimenkule dayalı bir yatırım olduğu için, ihtiyaç halinde farklı senaryolarla mülkü değerlendirerek yatırımınızı gerçek değeri üzerinden nakde çevirme imkânına sahipsiniz.

Yatırımcılar Arası Devir Kolaylığı

- İhtiyaç duyduğunuzda payınızı mevcut diğer yatırımcılara veya dışarıdan ilgilenen stratejik alıcılara devretme opsiyonu, yatırımınıza esneklik katar.
- Yatırımcılar arasındaki bu ikincil piyasada, tesisin performansına ve pazar şartlarına göre paylarınızın değerini belirleyerek satış yapabilirsiniz. Bu sayede, projeye uzun vadeli bağlı kalmak zorunda değilsiniz; çıkış zamanlamanızı kendi stratejik planlarınıza göre ayarlayabilirsiniz.

“Vellum Zone yatırımınız, katı ve uzun süreli bir taahhüde dönüşmek zorunda değildir.

3. yıldan itibaren hisselerinizi esnek bir şekilde devredebilir, 5-7 yıl içinde halka arz veya stratejik satış gibi yüksek katma değerli çıkış senaryolarından faydalanabilir ve en önemlisi her aşamada güçlü bir gayrimenkul dayanağıyla sermayenizi koruyup değerini maksimize edebilirsiniz.

Bu seçenekler, yatırımınızı hem likit hem de değer artışına açık bir varlık haline getirir.”



Yatırım Fırsatını Kaçırmayın!

Minimum 10.000 USD Yatırım

Wellness turizm arenasında büyüyen, sürdürülebilir ve karlı bir yolcuğun parçası olun.

Anlamalı Bir Girişimin Ortağı Olun

Sağlıklı yaşam, çevresel sorumluluk ve kişisel dönüşüm gibi insanlığın yeni değerlerine katkı sağlayın.

Çok Boyutlu Kazanç Fırsatı

Düzenli temettü, artan mülk değeri ve yükselen bir marka ile finansal hedeflerinize ulaşın.

vellum zone

The Evolution of Wellness Hospitality

by  WellyLabs



vellum.zone



info@vellum.zone



wellylabs.com